



Презентация для инвесторов

Август 2021

Лидирующие позиции в ключевых финансовых бизнесах

Вовлеченность клиентов

68.9 млн активных ежемесячных пользователей (MAU) мобильного приложения СберБанк Онлайн

33.9 млн активных ежедневных пользователей (DAU) мобильного приложения СберБанк Онлайн

1.5 млн подписчиков СберПрайм

50 млн пользователей программы Лояльности СберСпасибо

23 млн клиентов используют единый логин Sber ID

6 млн активных ежемесячных пользователей (MAU) голосового помощника



Новая облачная **ИТ** платформа



Надежность 99.99%



0 потерь, 0 время простоя



Масштаб

#1 банк в регионе EEMEA по размеру активов

#15 банк в мире по рыночной капитализации

#3 эквайер в мире, Nilson Report

#3 по силе бренда в мире, Brand Finance

14 тыс. отделений в России

276 тыс. сотрудников

Рыночные доли в РФ, %

На 1 июля 2021



31.8 Корпоративные кредиты

42.3 Розничные кредиты

45.4 Розничные депозиты

Трансформация за пределы банковского бизнеса

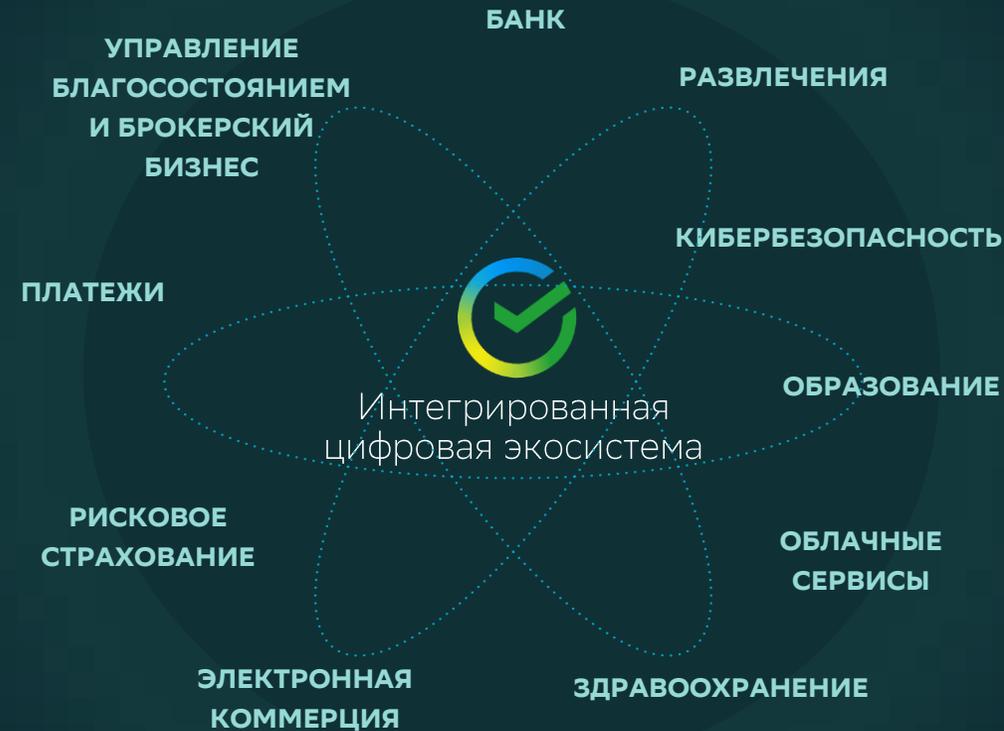
Основан
1841



Надежный банк



Лидер в
цифровом
банкинге



Лидерство в депозитах
физических лиц

Крупнейшая сеть отделений
в стране

Лучшее банковское
приложение

Лучшие практики управления
рисками

Лучший клиентский опыт

Интеграции для раскрытия синергий

Низкая стоимость привлечения клиентов
(CAC)

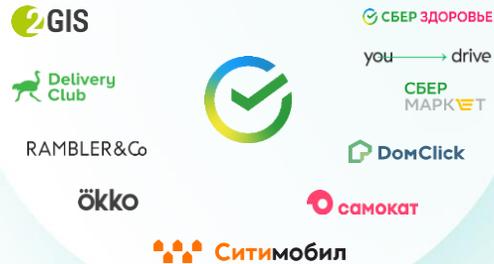
Управление на основе анализа данных

В2С2В2G: Интеграция ФЛ и ЮЛ через розничные маркетплейсы и агрегацию лучших предложений

Мы связываем бизнес с розничными маркетплейсами
Рост ассортимента

1

Розничные витрины



Мы продвигаем маркетплейсы для клиентов
Прирост аудитории

2

B2C

101.5 млн

Становимся помощником в меняющемся мире

B2B

2.9 млн

Поддерживаем рост бизнеса

Мы продвигаем бизнес (ЮЛ) через наши маркетплейсы
Рост конверсии

3

Три составляющие успеха

Знания о клиентских путях (CJ) и потребностях

CJ

Организовать ужин



CJ

Поехать в отпуск



CJ

Провести выходные с семьей

Profile +ID

Расширение доступных действий и сценариев



Услуги



Персональные советы / PFM



Банковские продукты



Продукты экосистемы



Сценарии для голосового помощника

Рекомендательные системы

Max CLTV
Min CAC

Персонализация онлайн интерфейсов



Мобильные сервисы



Цифровые сервисы



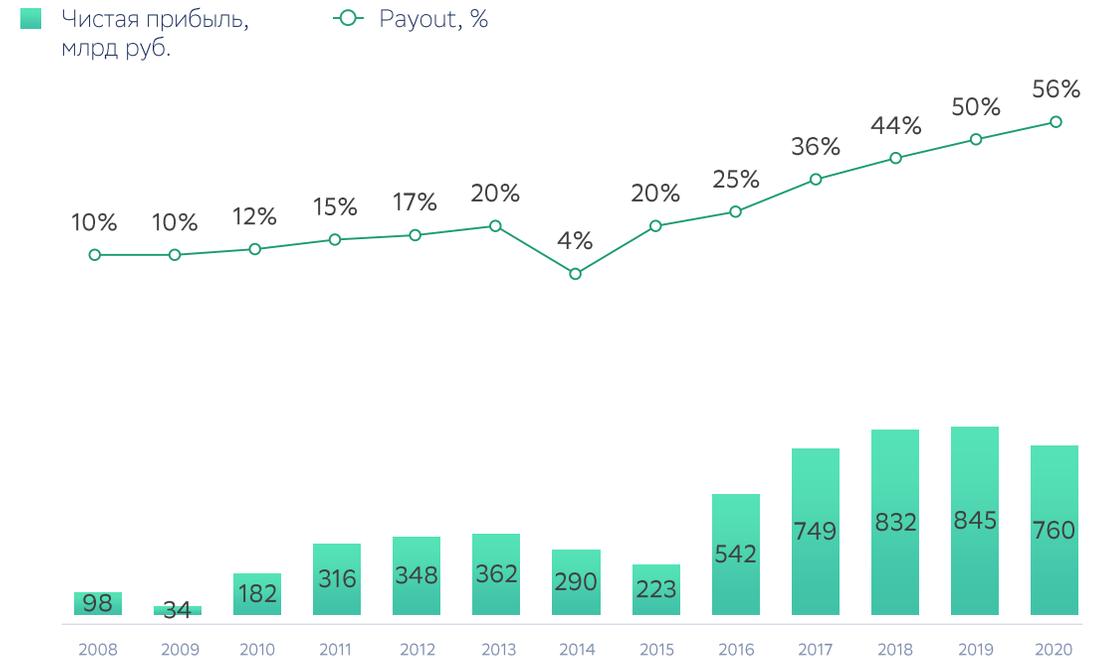
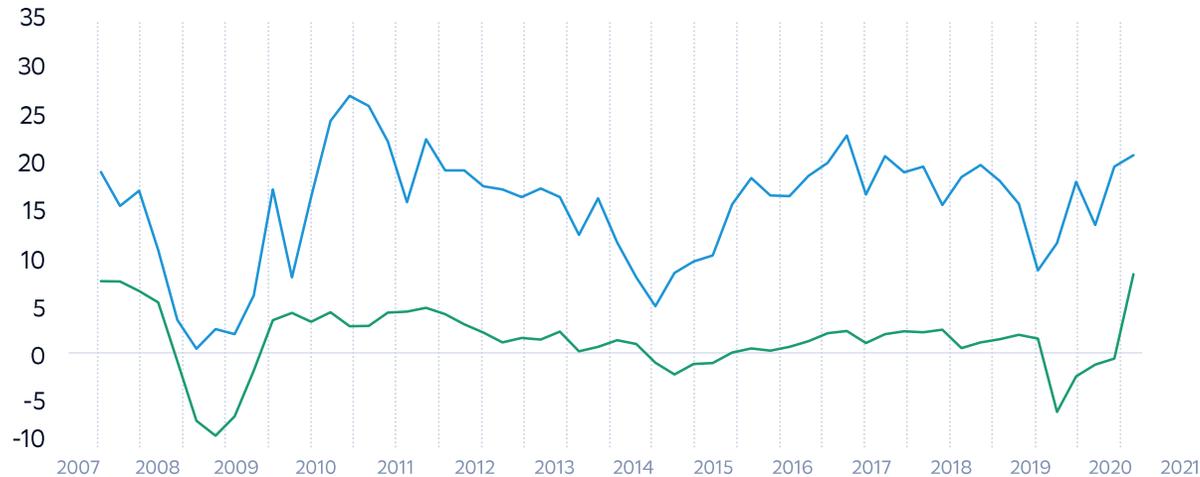
Нефинансовые сервисы

Next Best Action

Устойчивая динамика прибыльности

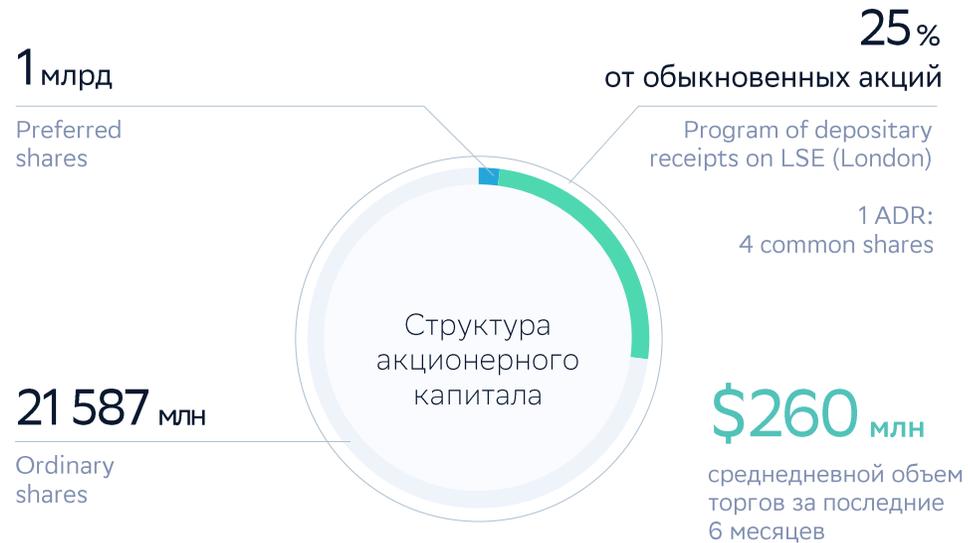
Рентабельность собственных средств (ROE) и рост реального ВВП, %

○ Рентабельность собственных средств (ROE)
○ Рост реального ВВП России г/г



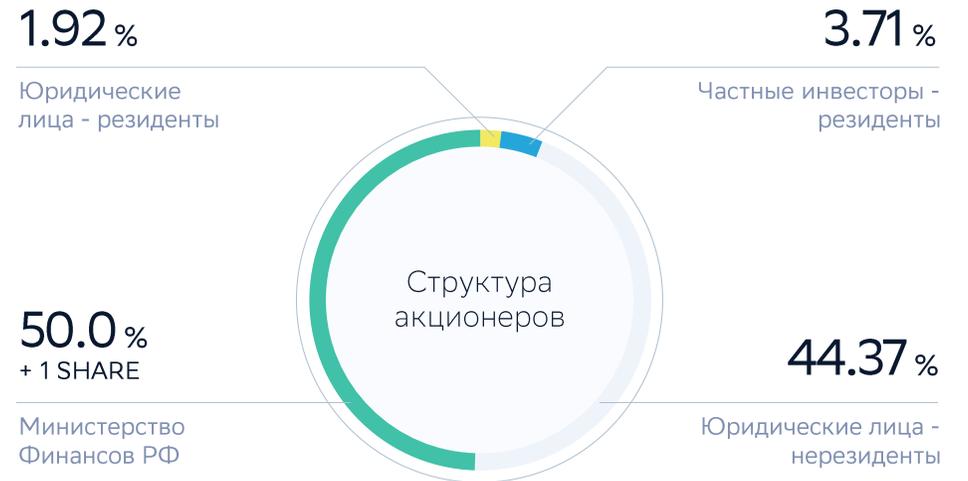
Диверсифицированная структура акционеров

Структура акционерного капитала Сбербанка



Листинг: Московская Биржа, Лондонская фондовая биржа (LSE), Немецкая биржа Deutsche Börse + внебиржевые торги (США, Европа, Россия)

Структура акционеров на 30.03.2021



Общее число акционеров – более 816 тыс.

Стратегия 2023

Цели и ожидания



Банковский бизнес: росте кредитного портфеля компенсирует снижение процентной маржи

Кредиты, трлн руб.

- Физическим лицам
- Юридическим лицам

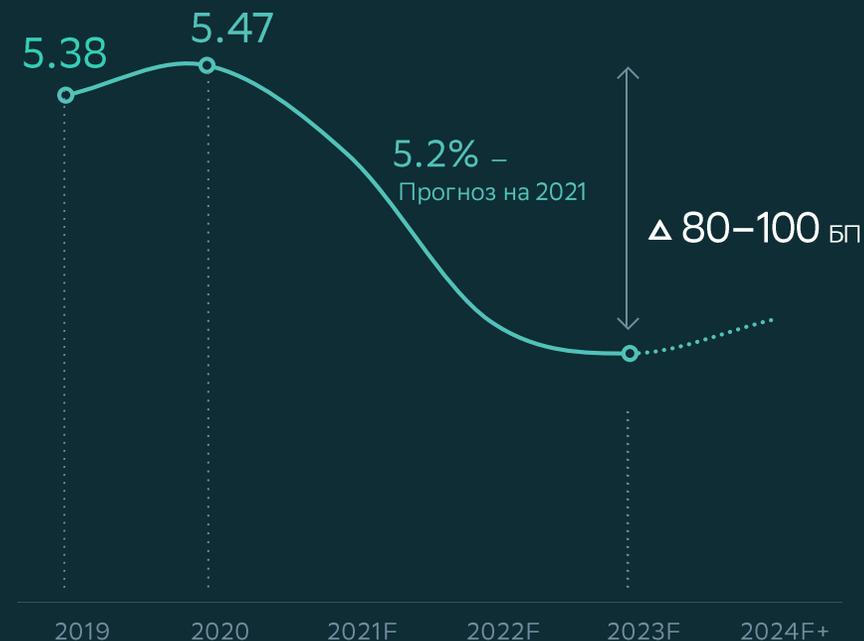


Депозиты, трлн руб.

- Физических лиц
- Юридических лиц



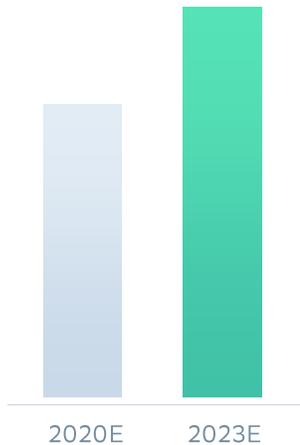
Чистая процентная маржа, %



Рост других направлений финансового бизнеса

Операционный доход от платежного бизнеса, млрд руб.

1.3x



Операционный доход от управления благосостоянием, млрд руб.

>20% CAGR



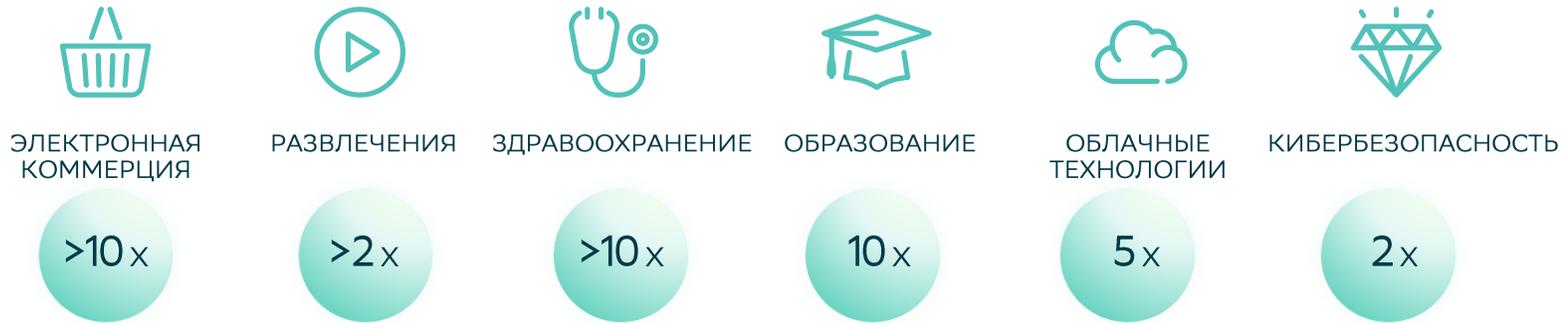
Операционный доход от рискованного страхования, млрд руб.

>20% CAGR

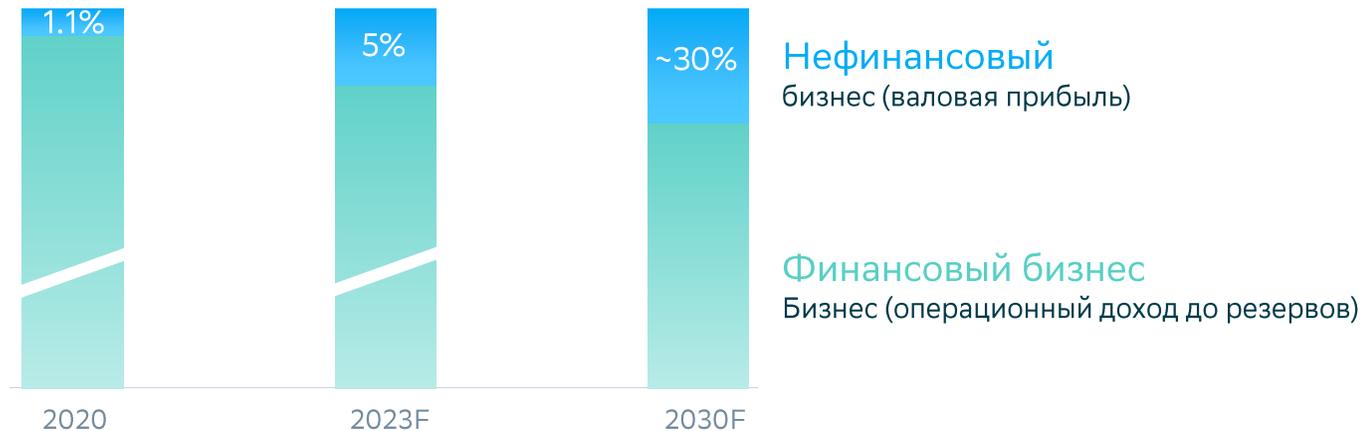


Ускоренный рост нефинансового бизнеса

Рост выручки на горизонте трех лет



Рост доли нефинансового бизнеса в операционном доходе



Рост выручки цифровых нефинансовых сервисов (в части доли Сбера)

100%+ CAGR

до 2023 года

Место на рынке электронной коммерции

Топ 3

GMV ~500 млрд руб.

СберПрайм

10+ млн

ПОДПИСЧИКОВ

Умеренный рост операционных расходов финансового бизнеса

CAGR опер.
расходов Группы
2023/20



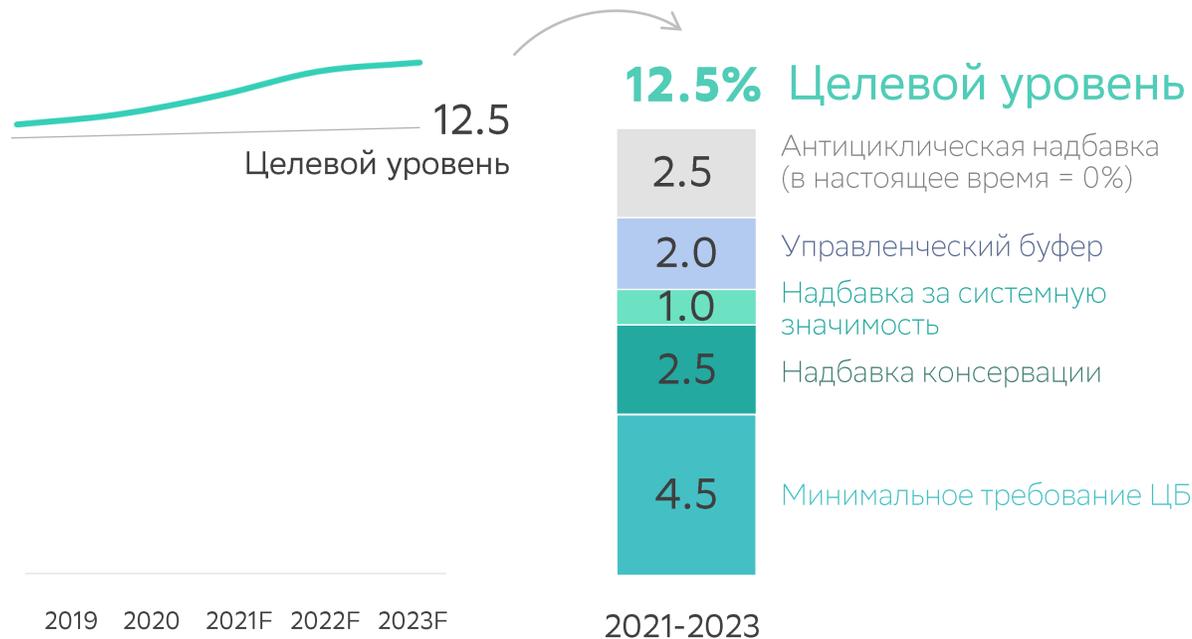
CAGR опер. расходов
финансового бизнеса
2023/20



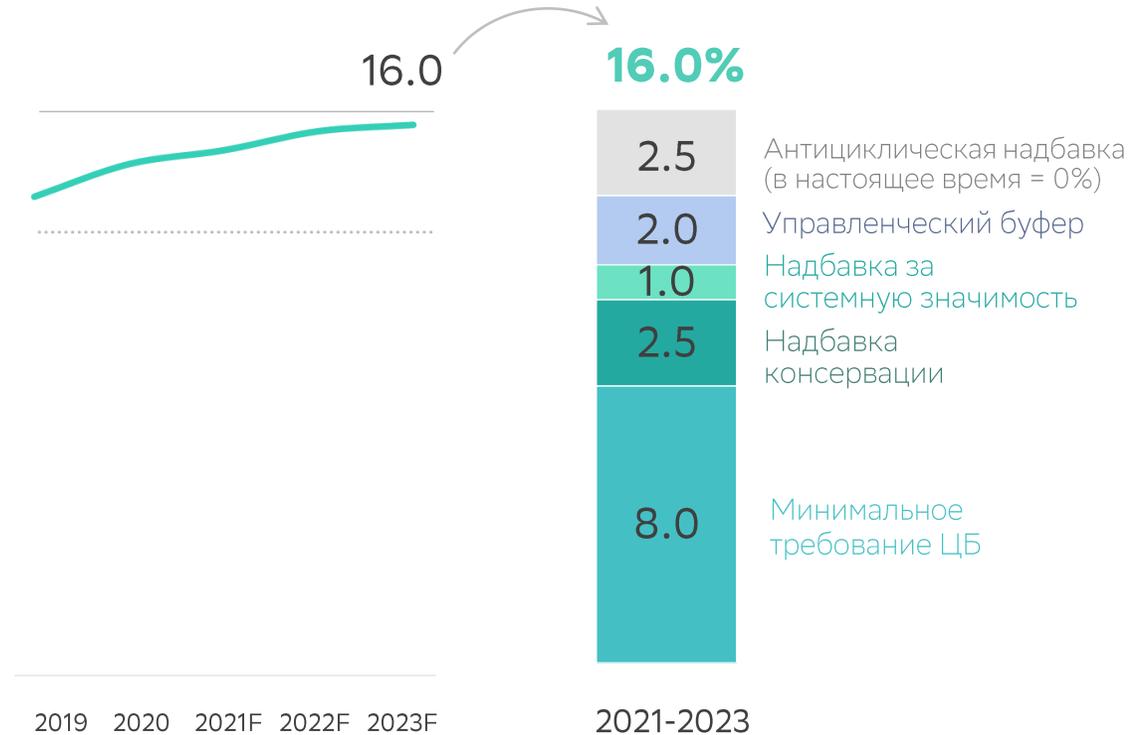
Отношение опер. расходов к
опер. доходам финансового
бизнеса - **СТАБИЛЬНОЕ**

Требования к достаточности капитала соблюдаются с необходимым запасом

Достаточность базового капитала (СЕТ1)



Достаточность общего капитала



Ключевые финансовые цели Стратегии 2023

>17 %
ROE

>100 %
Рост выручки
нефинансовых
сервисов,
CAGR

>50 %
Доля прибыли,
направляемой
на выплату
дивидендов

При условии соблюдения
комфортного уровня
достаточности базового
капитала (СЕТ1) в 12.5%

Мы выведем ESG-повестку на национальный уровень



Environmental

Наша работа по защите окружающей среды

- «Зеленая» концепция офиса
- Сокращение бумажного документооборота на 30% в год
- 40% – доля перерабатываемых отходов
- 30% – доля «зеленой» энергии в общем потреблении
- 100% корпоративных закупок соответствуют ESG
- Расчет углеродного следа с 2021 года и постепенное снижение выбросов CO2



Social

Для сотрудников

- Равные возможности, доступная инклюзивная среда
- Гибкие форматы работы для 20% сотрудников
- Вовлеченность сотрудников на уровне 75%
- Волонтерство

Для клиентов и для страны

- Поддержка малого и микро- бизнеса
- Развитие национального благосостояния с помощью финансовых и инвестиционных услуг СБЕРа
- Повышение доступности технологий в области здравоохранения и образования

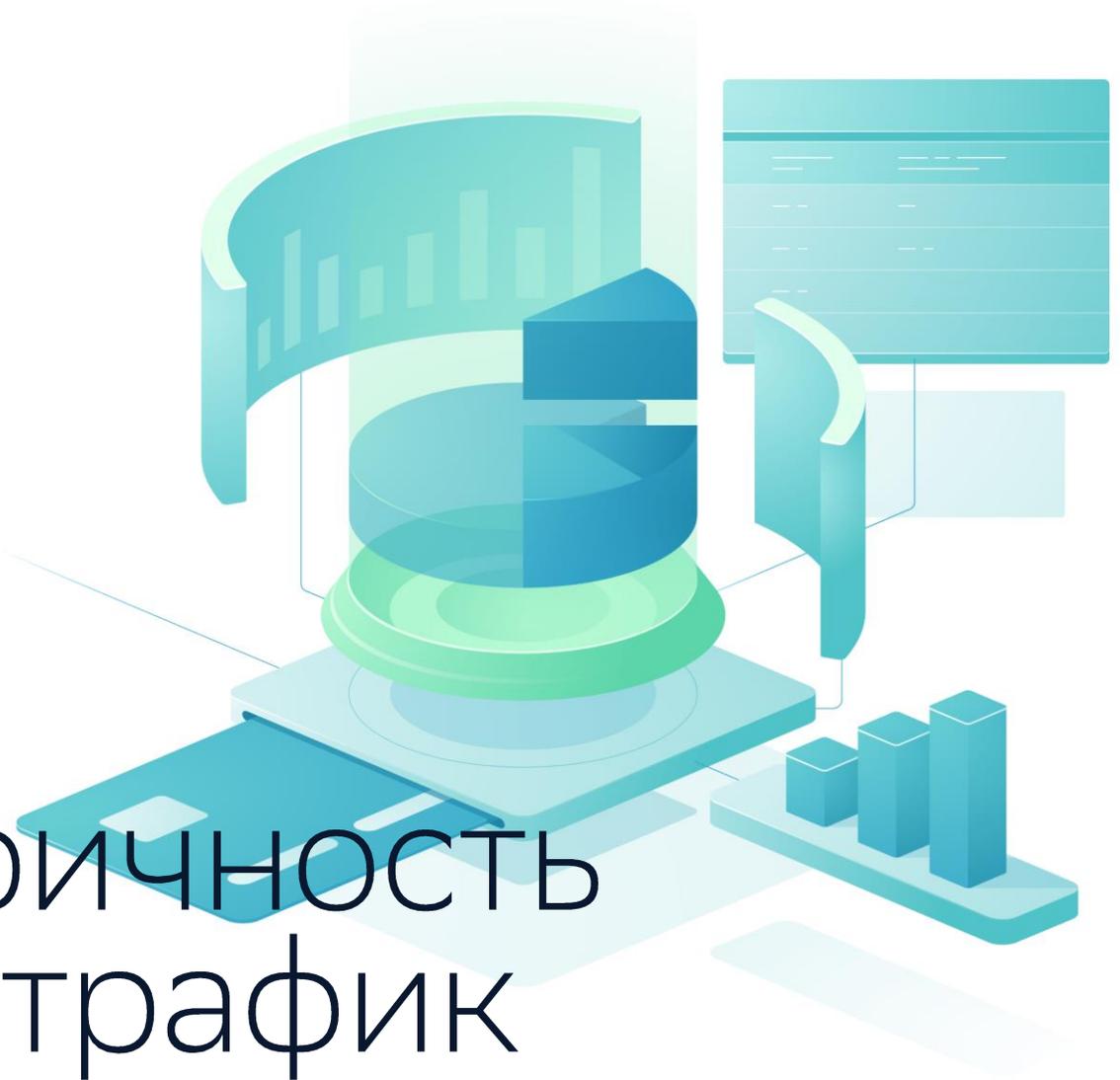


Governance

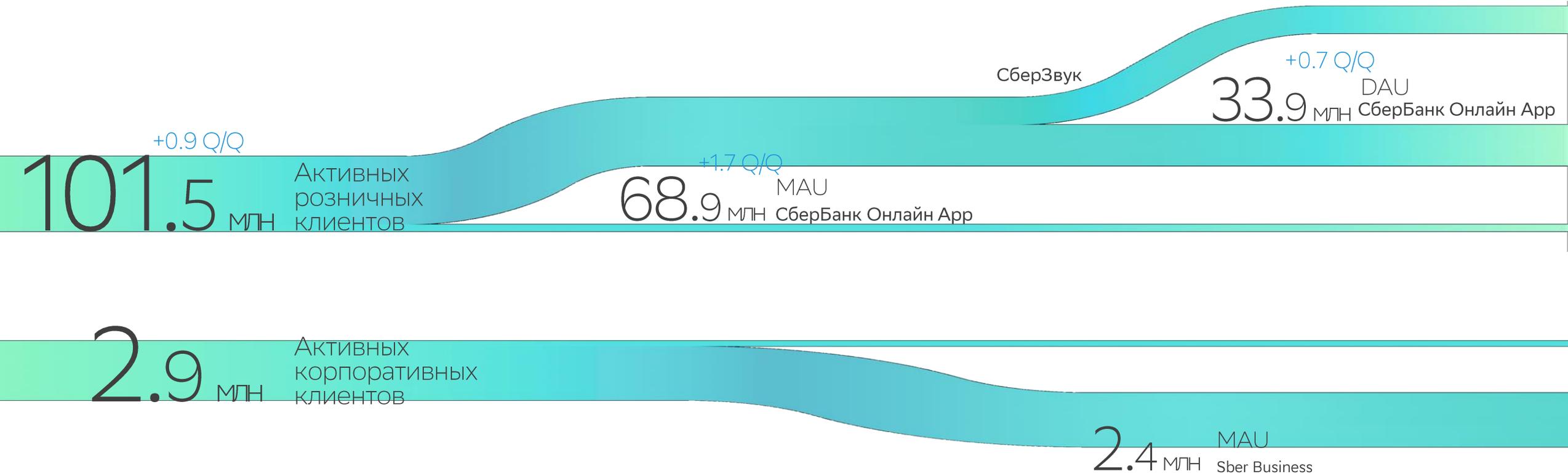
- Принципы и структура управления на основе ESG
- 100% оценка кредитов на основе ESG
- Участие в глобальных инициативах ESG:
 - Принципы ответственной банковской деятельности (UNEP FI)
 - Глобальный договор ООН по устойчивому развитию

СБЕР – центр компетенции по вопросам ESG и лидер по трансформации ESG в России

Клиентоцентричность и клиентский трафик



СберБанк продолжает наращивать количество клиентов и повышать их вовлеченность



“История роста” Сбера через повышение вовлеченности и интеграции



Ключевые интеграционные метрики клиентов

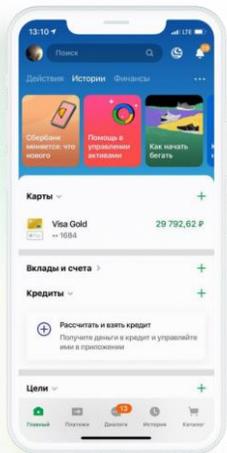


СберБанк Онлайн конкурирует с социальными сетями за вовлеченность

128

Сервисов доступно

- Кредиты и депозиты
- Платежи и переводы
- Управление благосостоянием
- + доступ к нефинансовым сервисам



TOP 3

по скачиваниям бесплатных приложений в России

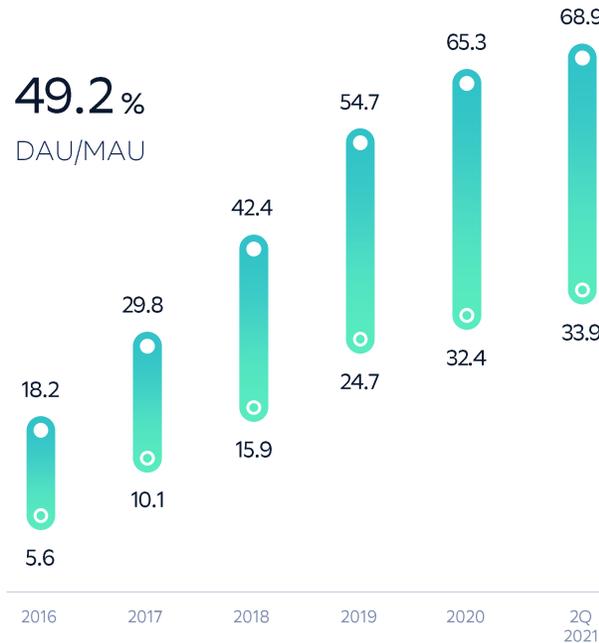


★★★★★ 4.6

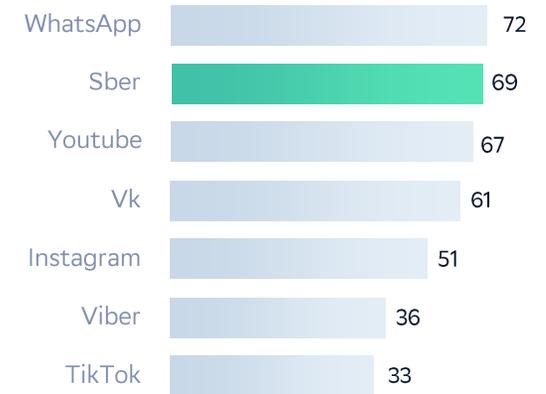
★★★★★ 4.8

MAU и DAU, МЛН

● ежемесячная аудитория, млн (MAU) ● ежедневная аудитория, млн (DAU)



Ежемесячная аудитория крупнейших приложений в России, МЛН



Источник: Mediascope, на 31.03.2021;
Внутр. данные Сбербанка по ежемесячной аудитории на 31.03.2021

Profile+ID: Сбер ID - уникальный инструмент для построения профиля клиента



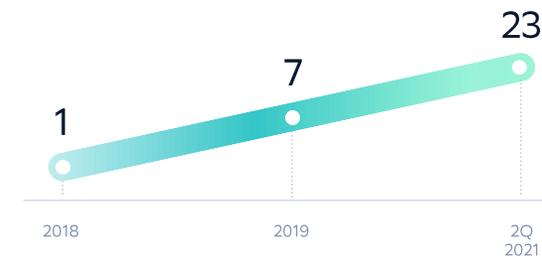
Войти по Сбер ID

Простой и безопасный вход в мобильное приложение и на web-сервисы

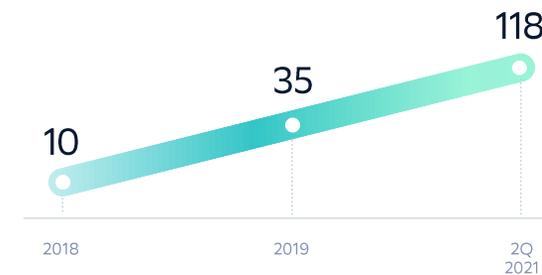
Бесшовный опыт приобретения товаров и услуг

Персональные предложения на основе интересов клиентов

Число пользователей Сбер ID, млн

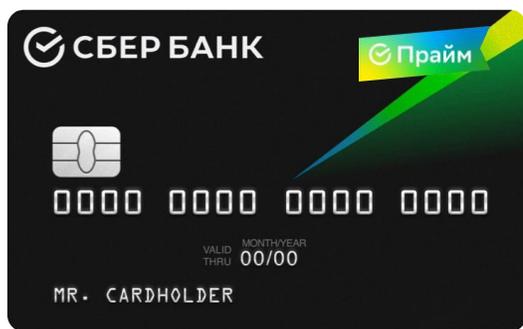


Компании и партнерства со Сбер ID



до **5** тыс. в месяц
экономия на сервисах Экосистемы

Финансовые сервисы



повышенные бонусы
СберСпасибо

0₽
комиссия за переводы
даже более 50 000 в мес.

0₽
снятие наличных
в любых банкоматах мира

0₽
уведомления

Lifestyle сервисы

80 000 фильмов и сериалов по подписке «Оптимум» и скидка **20%** на покупку новинок

Бесплатно 150 минут и 3 Гб в тарифе «Старт»

Бесплатная доставка продуктов

Бесплатная доставка товаров для здоровья

Скидка **15%** на первый заказ и **7%** на все последующие

45 миллионов треков бесплатно и без рекламы

30 Гб и скидка **20%** на расширение диска

Скидка **10%** на такси

Скидка **10%** на 10 заказов



Подписка СберПрайм: новая модель продаж, объединяющая сервисы экосистемы

Количество подписчиков
СберПрайм, млн



Использование сервиса в месяц



Банк первого выбора для корпоративных клиентов

2.9 млн

активных корпоративных клиентов

Каждая 2ая компания

имеет счет в Сбере

Каждый 3й клиент ММБ

имеет кредит в Сбере

Клиенты воспринимают Сбер как партнера для цифровизации



КРУПНЕЙШИЕ



СРЕДНИЕ И КРУПНЫЕ

Решения для ключевых потребностей бизнеса

Рост

- SberConnect
- СберМаркетинг
- SberTarget
- 2ГИС гео-платформа

Эффективность

- СберРешения
- Rabota.ru
- Корпус

Решения для организации бизнеса

- Бесплатная гос.регистрация
- “Легкий старт” — бесплатная услуга по оформлению бизнеса

>10% Предпринимателей открывают счет в Сбере удаленно

1П 2021: технологическая трансформация

IT as a Service

Мы строим эффективную гипер-масштабируемую инфраструктуру

~5 тыс стоек

~55 тыс серверов

>90% новых релизов запускается в Cloud

Количество релизов, Тys. шт



IT as a Business

Новые B2C тех. продукты...

...и новые продукты для разработчиков

SALUTE TV –
Операционная система для ТВ

SBER BOX TOP –
TV-медиа центр со смарт-камерой

SMARTHOME DEVICES –
Линейка продуктов для умного дома

JAZZ –
Видео связь

SMARTMARKET

PLATFORM V

SBERCLOUD

VISPER

DEVELOPERS.SBER.RU

~25 тыс внешних разработчиков

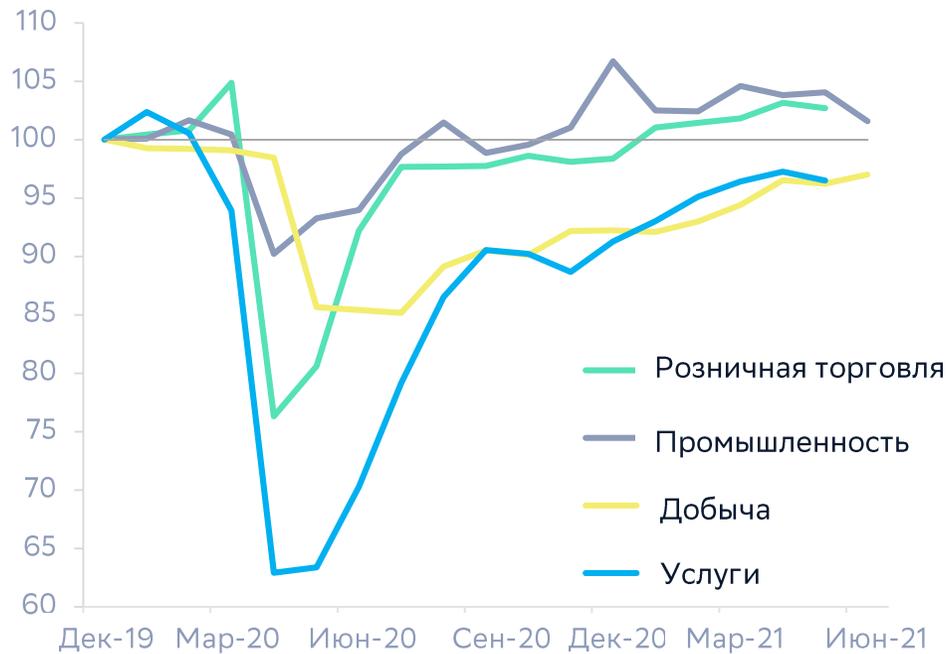
2Q 2021

Итоги Группы по МСФО



Российская экономика на пути к полному восстановлению

Неравномерное восстановление, дек. 2019 = 100%



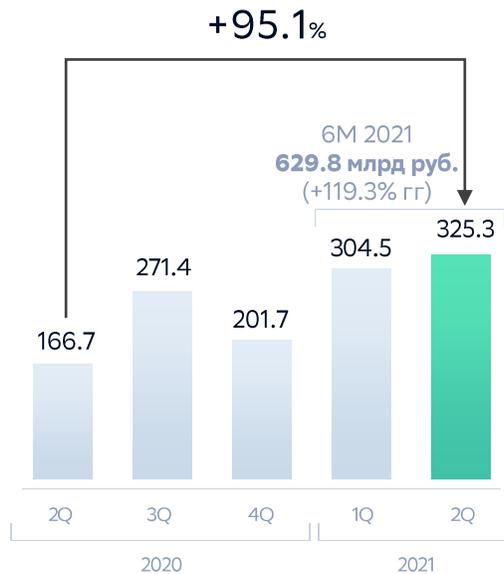
Индикаторы экономической активности вернулись на докризисный уровень, г/г %



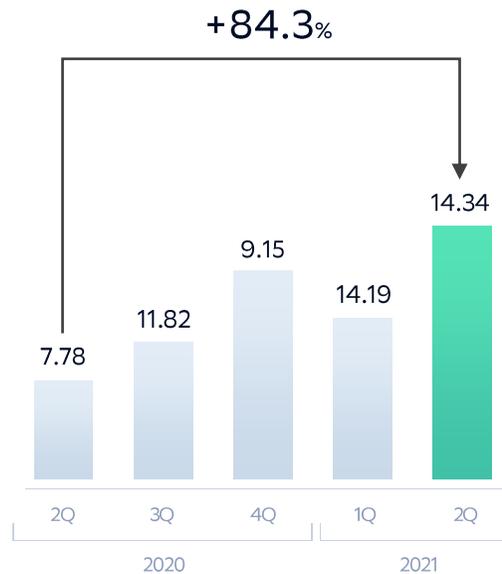
Основные финансовые показатели

Чистая прибыль Сбера составила 629.8 млрд руб.

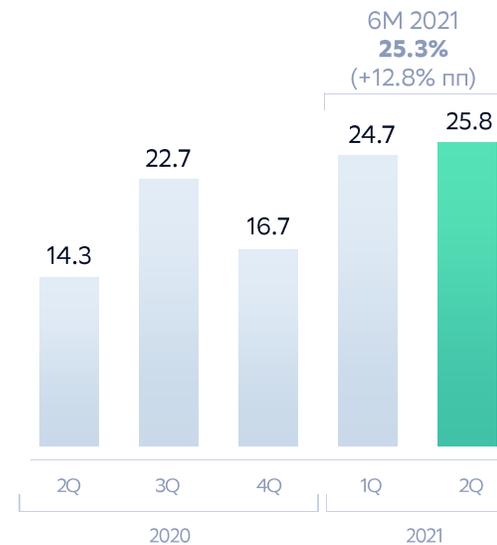
Чистая прибыль,
млрд. руб.



Прибыль
на обыкновенную
акцию (EPS), руб



Рентабельность
собственных
средств (ROE), %

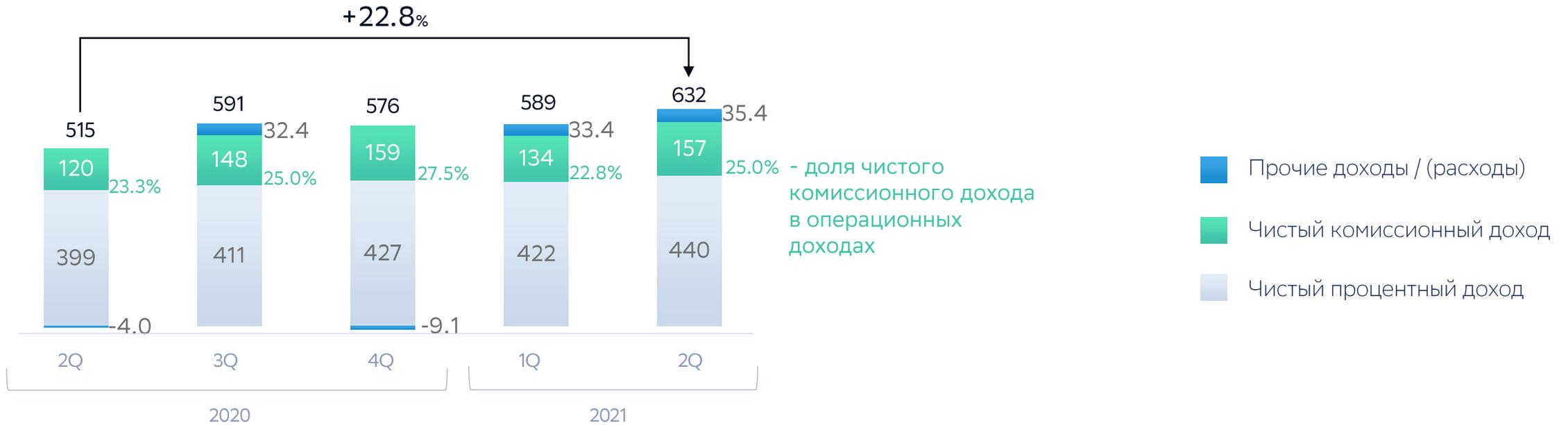


Рентабельность
активов (ROA), %



Операционные доходы выросли на 22.8%

Операционные доходы до (1) создания резервов, (2) влияния переоценки кредитов по справедливой стоимости вследствие изменения кредитного качества, и (3) условных обязательств кредитного характера, МЛРД. РУБ.

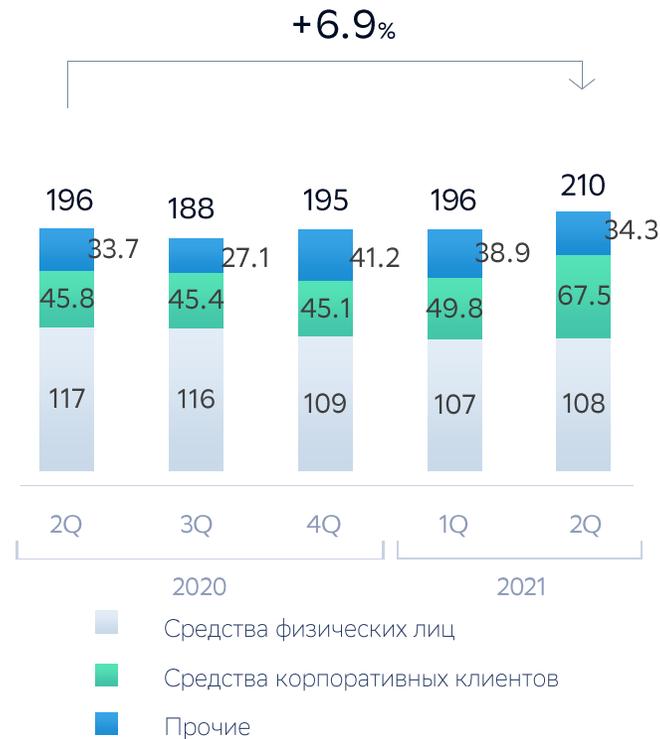


Чистые процентные доходы выросли на 10.3% при поддержке сильного роста портфеля

Процентные доходы, МЛРД. РУБ.



Процентные расходы, МЛРД. РУБ.

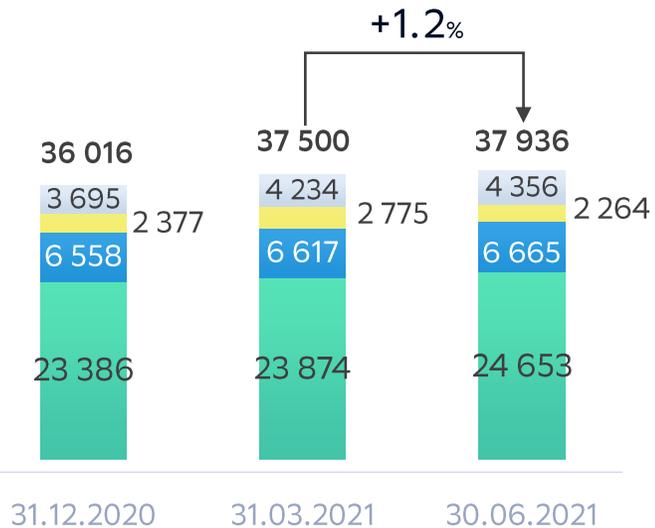


Чистые процентные доходы, МЛРД. РУБ.

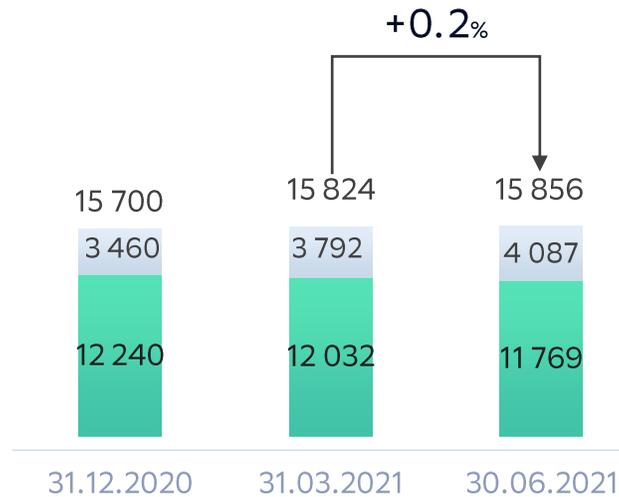


Активы Группы выросли на 1.2% за квартал, при этом рост розничного портфеля составил 7%

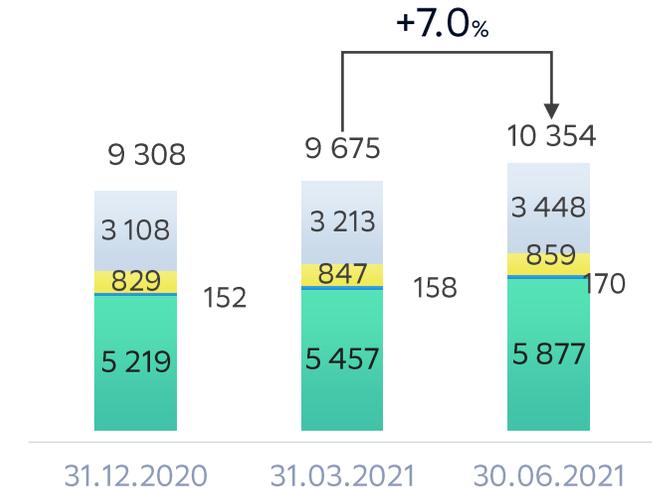
Активы,
млрд. руб.



Кредиты корпоративным
клиентам, млрд. руб.



Кредиты физическим лицам,
млрд. руб.



- Кредиты клиентам (нетто)
- Ценные бумаги
- Денежные средства и эквиваленты
- Прочие активы

- Коммерческое кредитование
- Проектное финансирование

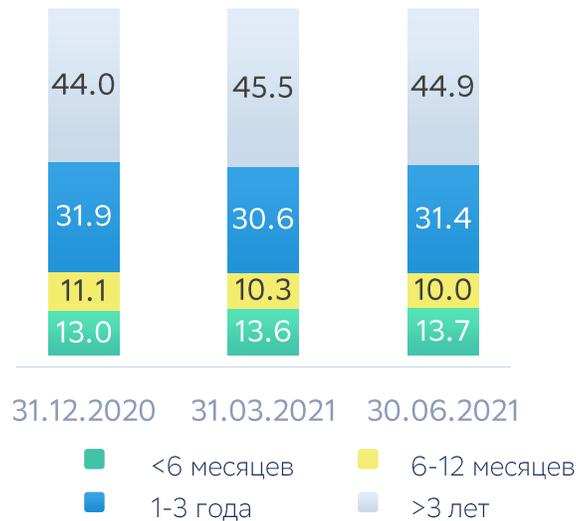
- Жилищные кредиты
- Автокредиты
- Кредитные карты и овердрафты
- Потребительские и прочие ссуды

Структура кредитного портфеля: доля кредитов физическим лицам приближается к 40%

Валютная структура, %



Структура по срокам до погашения, %

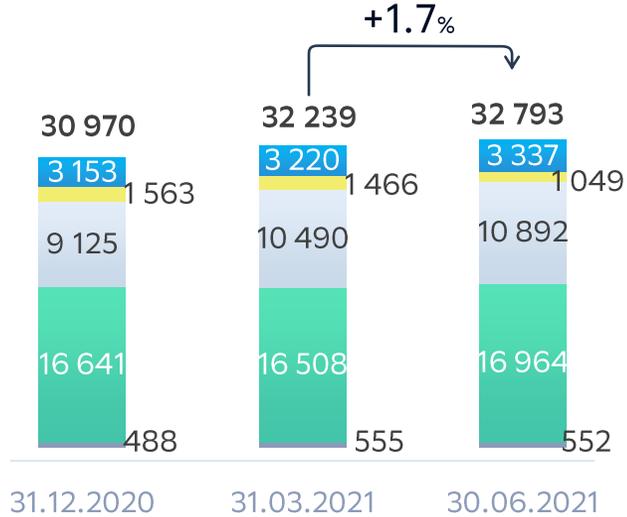


Структура по отраслям, %



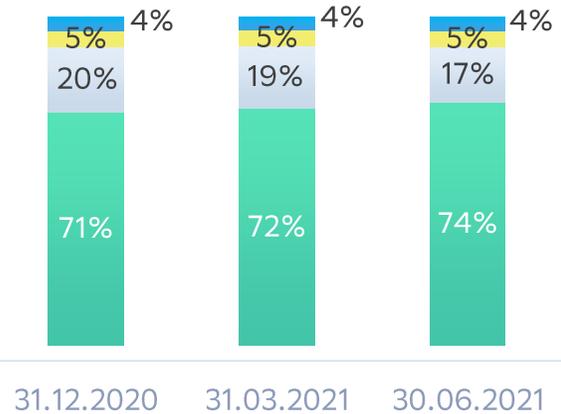
Доля текущих счетов в средствах клиентов составила 38%

Обязательства, МЛРД.РУБ.



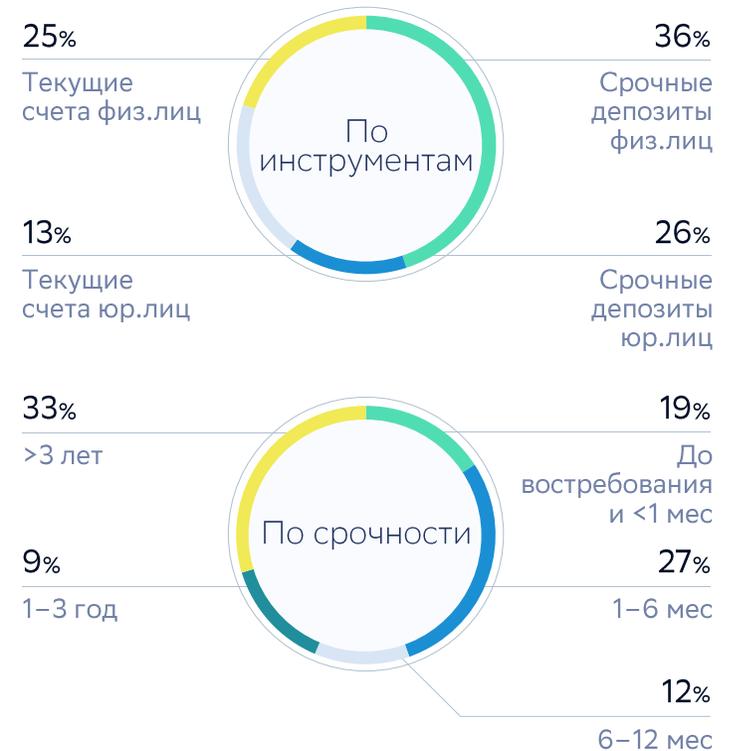
- Субординированный долг
- Средства физических лиц
- Средства корпоративных клиентов
- Средства банков
- Прочие

Средства клиентов по валютам, %



- Рубли
- Доллары США
- Евро
- Прочие

Структура депозитов



Устойчивая динамика маржи

Средняя доходность кредитов, %



- Кредиты физическим лицам
- Кредиты всего
- Кредиты корпоративным клиентам

Средняя стоимость средств клиентов, %



- Срочные депозиты физических лиц
- Срочные депозиты корпоративных клиентов
- Стоимость средств клиентов, всего
- Текущие / расчетные счета

Чистая процентная маржа (ЧПМ), %



- Доходность активов, приносящих процентный доход
- Чистая процентная маржа
- Стоимость заемных средств



Прогноз 2021

ЧПМ (средняя)

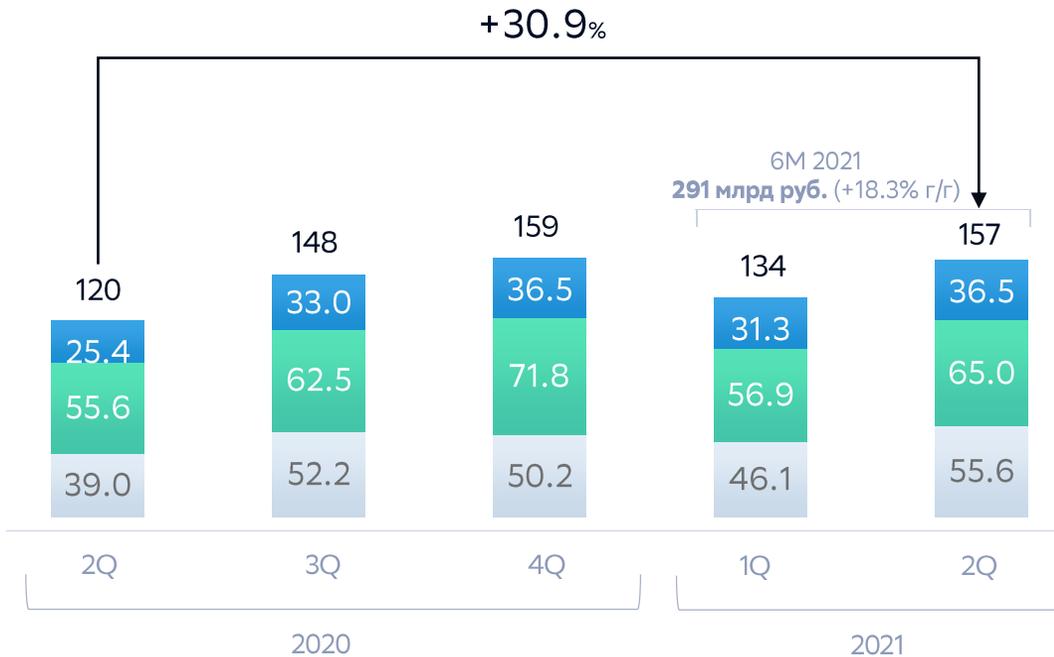
-50 бп г/г

~5.2%

2020 5.47%

Чистый комиссионный доход вырос за счет роста транзакционной активности

Чистый комиссионный доход, млрд. руб.



- Чистые операции с банковскими картами
- Расчетно-кассовое обслуживание
- Прочие комиссионные доходы



Прогноз 2021

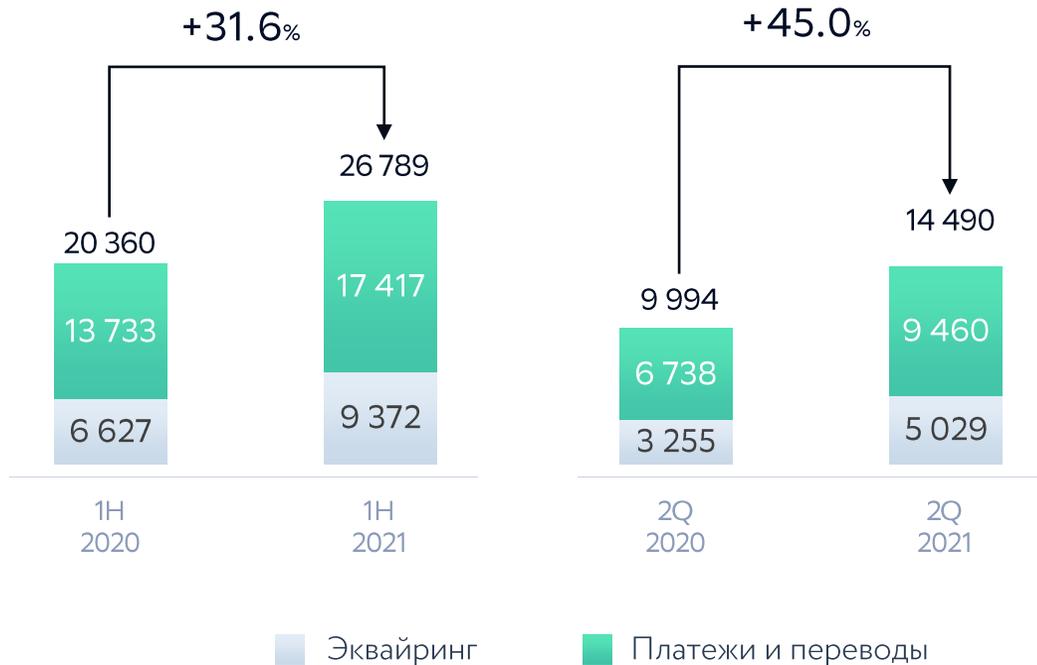
Рост чистого комиссионного дохода

~10%

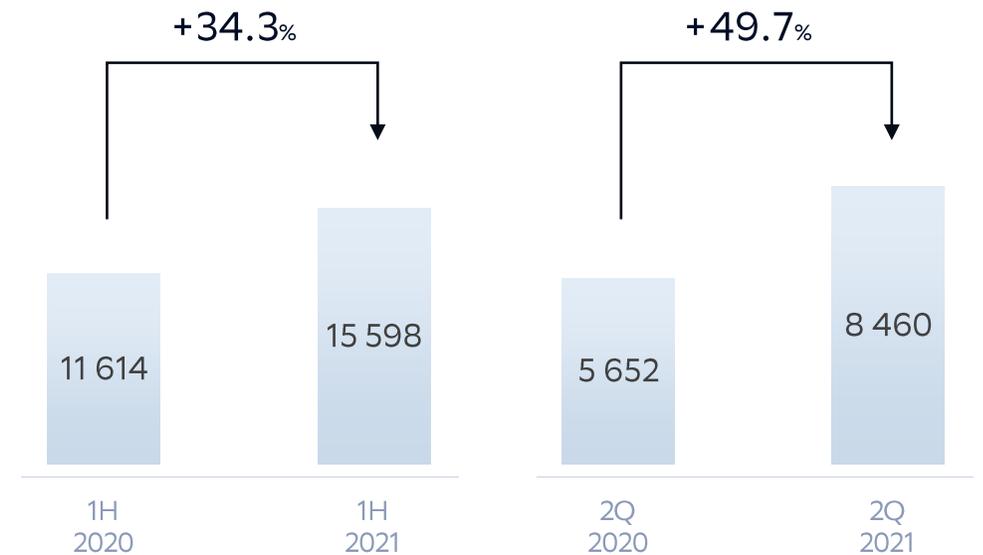
>10%

Эквайринг и платежный бизнес способствуют росту комиссионных доходов

Совокупный объем переводов, платежей и эквайринга, млрд руб

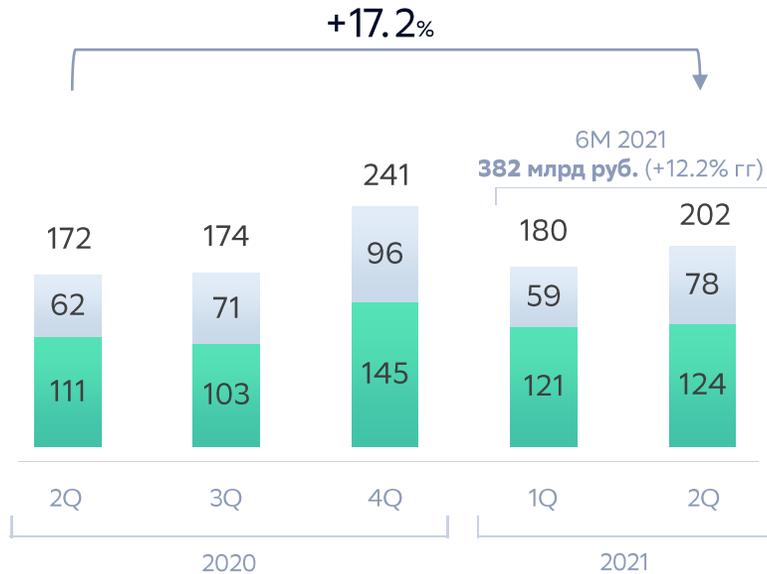


Количество транзакций эквайринга, млн

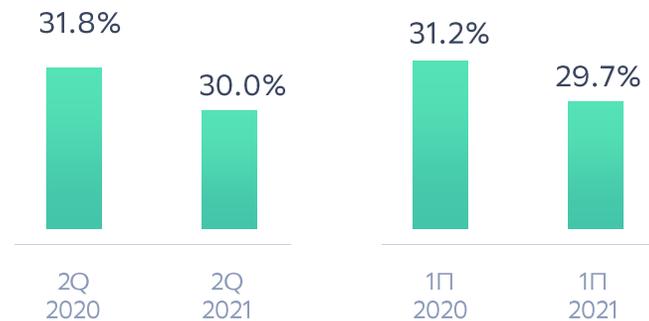


Операционные расходы выросли на 12.2% за 1П 2021 при дальнейшем улучшении эффективности финансового бизнеса

Операционные расходы, МЛРД. РУБ.



Отношение операционных расходов к операционным доходам (CIR) финансового бизнеса, %



Прогноз 2021

Рост операционных расходов г/г
12-15%

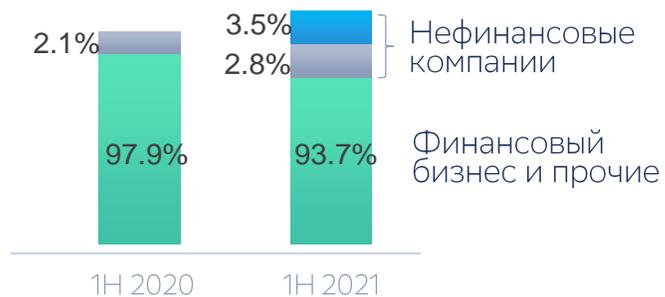
Отношение опер.расходов к опер.доходам (CIR) финансового бизнеса
Стабильно г/г

- Расходы на персонал
- Прочие операционные расходы

CIR финансового бизнеса рассчитан на основе следующих сегментов: Банковский бизнес, Платежный бизнес, Управление благосостоянием и брокерское обслуживание, Рискное страхование

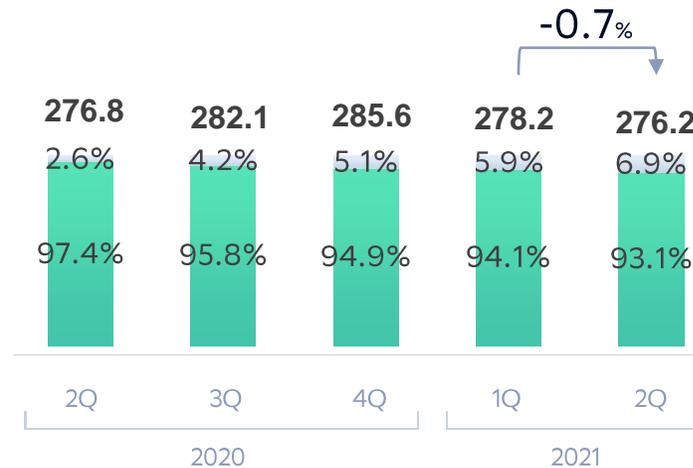
Рост операционных расходов на фоне наращивания доли нефинансовых бизнесов

Структура операционных расходов
Данные управленческого учета



- Дочерние компании, приобретенные/консолидируемые, начиная с 3Q 2020
- Прочие нефинансовые дочерние компании

Фактическая численность персонала,
ТЫС. ЧЕЛОВЕК



- Нефинансовый бизнес
- Финансовый бизнес и прочие (искл. ассоциированные компании)

Улучшение эффективности во всех сегментах

Ключевые инициативы по оптимизации расходов и их эффект, млрд руб.

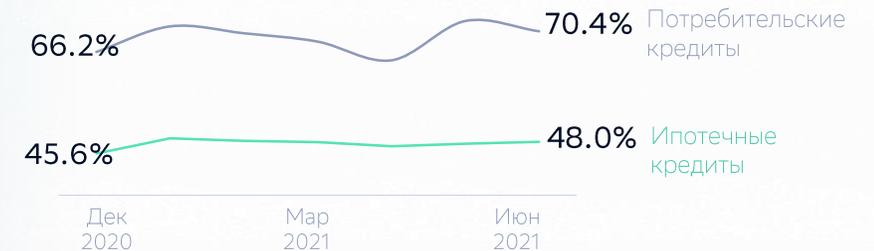


~19 млрд руб.
Эффект, начиная с 2021 года
(в годовом базисе)

СберБанк Онлайн App



% онлайн продаж

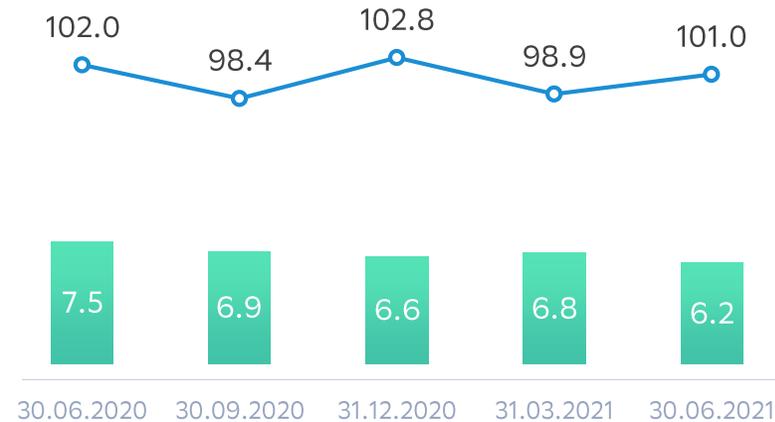


Качество активов заметно улучшилось по всем основным сегментам

Доля неработающих кредитов (90+) в кредитном портфеле, по амортизированной и справедливой стоимости, %



Совокупный резерв под обесценение кредитов к кредитам 3 стадии и РОСІ*, по амортизированной стоимости, %



- Доля кредитов 3 стадии и РОСІ* в кредитном портфеле по амортизированной стоимости
- Совокупный резерв под обесценение кредитов к кредитам 3 стадии и РОСІ*

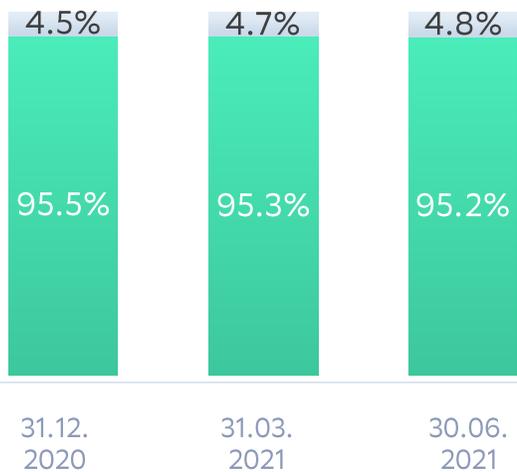
Качество розничного портфеля слегка улучшилось

Доля обесцененных корпоративных кредитов существенно снизилась, в том числе, за счет активной работы Сбера по взысканию и урегулированию проблемных долгов

*Приобретенные или выданные обесцененные активы

Анализ качества кредитного портфеля

Кредитный портфель, всего



Кредитный портфель по амортизированной стоимости по стадиям



- Кредиты, оцениваемые по справедливой стоимости
- Кредиты, оцениваемые по амортизированной стоимости

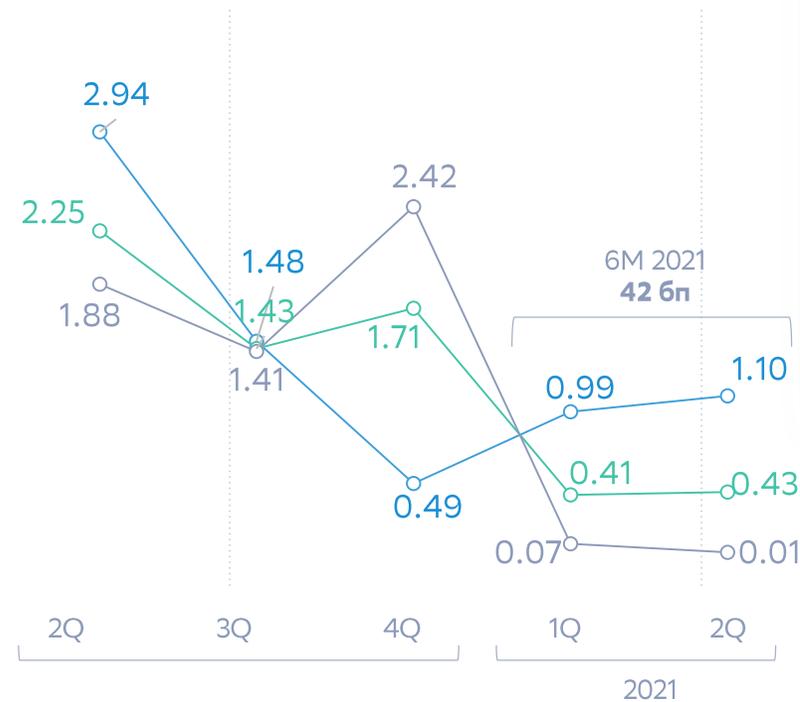
*Приобретенные или выданные обесцененные активы

Стоимость риска составила 42 бп за полугодие

Отчисления в резерв под обесценение кредитного портфеля, млрд. руб.



Стоимость риска (COR), %



Прогноз 2021

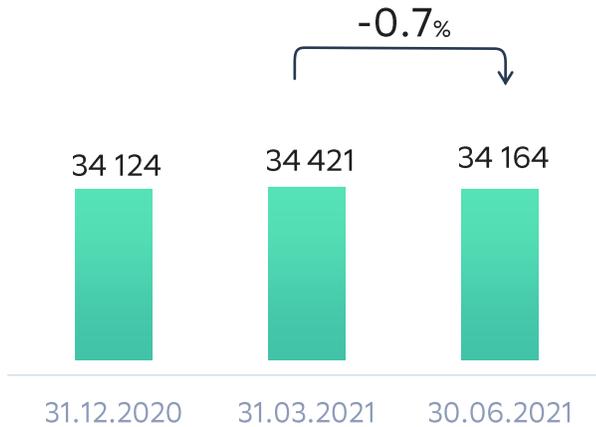
COR
~100 бп
70-90 бп*

- Совокупная стоимость риска (вкл. переоценку кредитов по справедливой стоимости)
- По кредитам корпоративных клиентов (вкл. переоценку кредитов по справедливой стоимости)
- По кредитам физических лиц по амортизированной стоимости

*без учета позитивного эффекта от выбытия ГК Евроцемент в размере (25-30 бп)

Плотность RWA снизилась на 1.8 пп преимущественно за счет перехода на стандартизированный подход к расчету операционного риска

Активы, взвешенные с учетом риска (RWA), млрд руб.



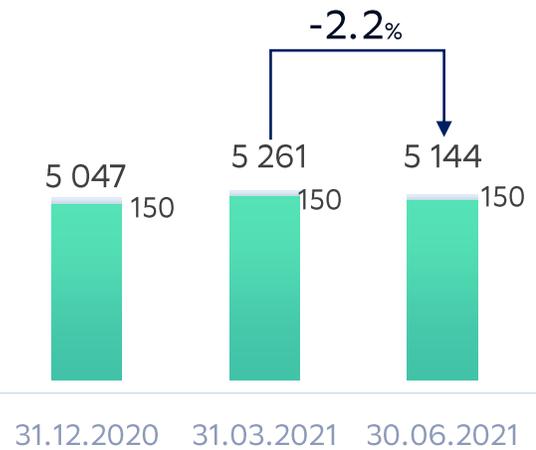
Плотность активов

(RWA / Совокупный размер риска для показателя финансового рычага), %

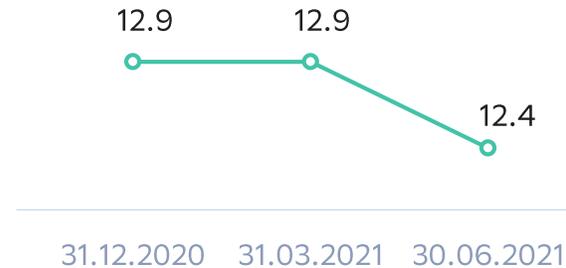


Достаточность капитала на комфортном уровне

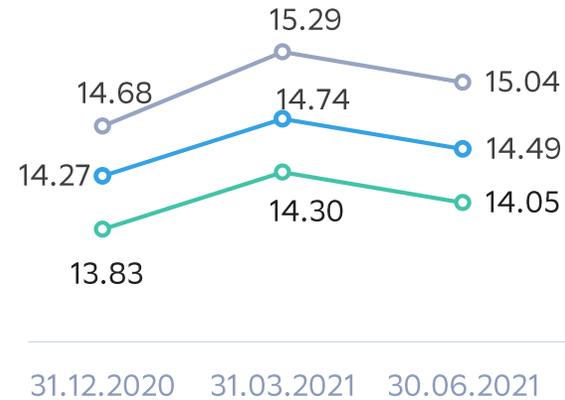
Капитал Группы, млрд.руб.



Показатель финансового рычага, %



Достаточность капитала Группы, %



Прогноз 2021

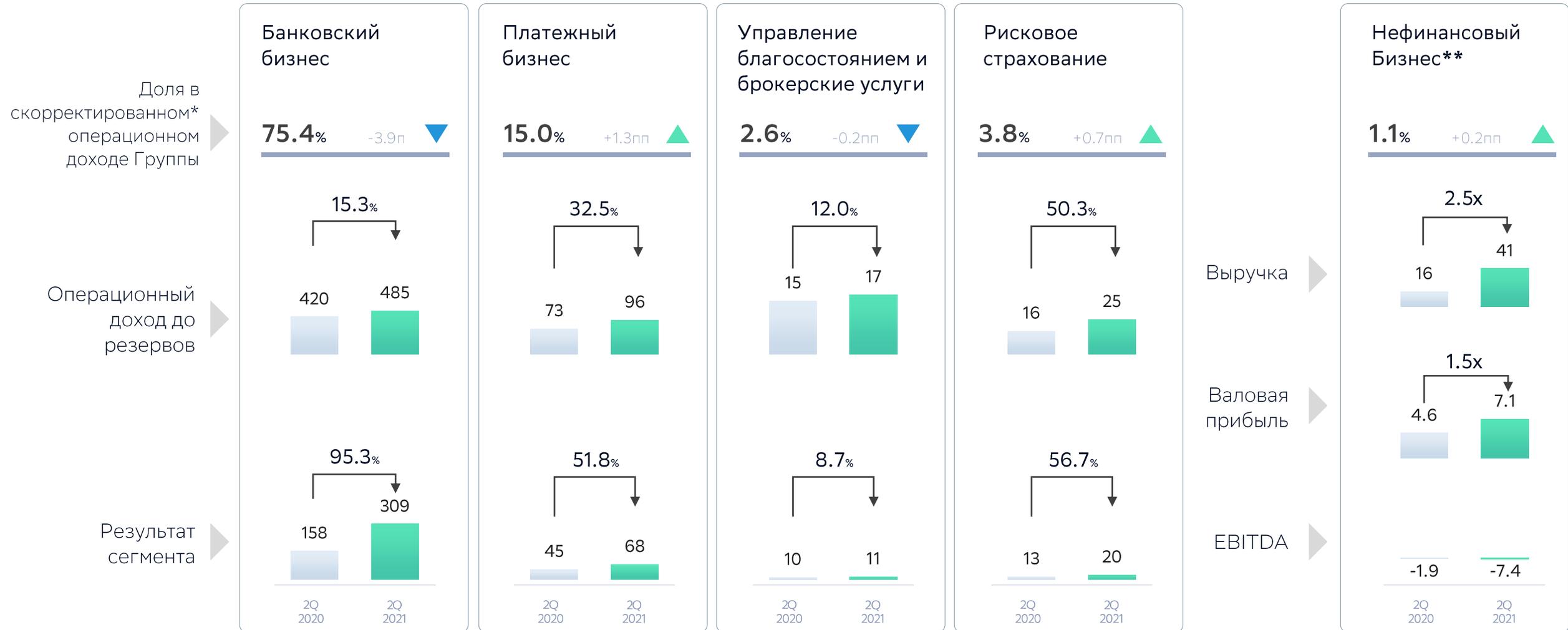
Достаточность базового капитала по Базелю 3.5 для Группы

~14.0%

- Коэффициент достаточности общего капитала
- Коэффициент достаточности основного капитала (Tier 1)
- Коэффициент достаточности базового капитала (CET 1)

Сегментный анализ – 2Q 2021

В МЛРД РУБ.



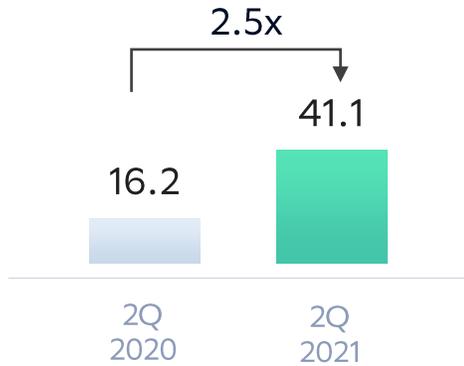
*Для сегмента «Нефинансовый бизнес» для расчета доли используется показатель Валовой прибыли

**Показатели выручки, Валовой прибыли и EBITDA по сегменту «Нефинансовый бизнес» включают долю Группы в выручке и операционном доходе ассоциированных компаний и совместных предприятий (искл. Яндекс Маркет)

Нефинансовый бизнес – 2Q 2021

В МЛРД РУБ, ИЗМ. Г/Г

Выручка нефинансовых бизнесов
МЛРД РУБ



E-commerce

GMV
19.7 9x ▲

Выручка
14.4 7.5x ▲

EBITDA
(7.9)

Number of orders, mln
25.4 5x ▲

FoodTech & Mobility

Выручка
3.9 3.7x ▲

EBITDA
(2.9)

Количество заказов еды (млн.)
22.4 1.4x ▲

Количество поездок (млн.)
51.9 1.4x ▲

Развлечения

Выручка
3.0 2.7x ▲

EBITDA
(1.1)

Количество платящих пользователей СберЗвук, млн
1.9

Количество платящих пользователей ОККО, млн
1.7

Health

Выручка
0.8 1.6x ▲

Кол-во телемедицинских консультаций (тыс. шт.)
111.8 2.1x ▲

B2B сервисы

Выручка
12.5 9.3x ▲

EBITDA
2.8 2.0x ▲

В т.ч.:

Cloud	Cybersec
2.0 3.3x ▲	1.7
1.3	0.5



Прогноз 2021

Выручка цифровых нефинансовых сервисов (в части доли Сбербанка)

>200 млрд руб

Информация не включает данные по Яндекс Маркет и финансовые показатели от выбытия Яндекс Маркет. Показатели по ассоциированным компаниям и совместным предприятиям показаны пропорционально доли владения Группы в течение отчетного периода. По компаниям Группы указанные показатели рассчитываются на 100% базе с даты получения контроля. Нефинансовые показатели представлены на 100% базе, независимо от доли владения, с даты получения Группой доли в соответствующей компании

Развитие ESG



- Принята ESG-политика
- Портфель «зеленых» кредитов 75 млрд. руб., устойчивое кредитование - более 50 млрд руб.
- Сформирован классификатор соответствующих кредитов
- Рынок зеленых сертификатов (REC*) развивается на блокчейн платформе Сбера
- Сбер возглавил ренкинг* среди банков по инклюзии в каналах обслуживания

*Look to the future.
Act now.*

*Renewable Energy Certificate

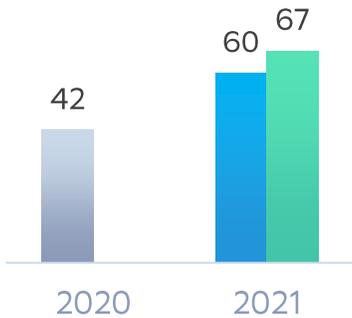
**Источник: НАФИ



Прогноз и ожидания

Прогноз макроэкономических показателей

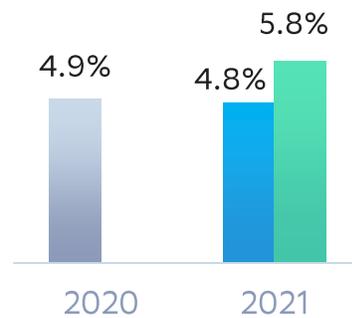
Цена на нефть,
URALS \$, СРЕДНЯЯ ЗА
ПЕРИОД



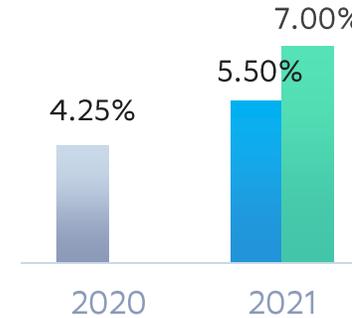
Темпы роста ВВП,
РЕАЛЬНЫЙ



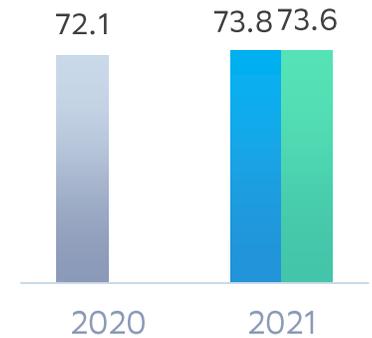
Инфляция,
НА КОНЕЦ ПЕРИОДА



Ключевая ставка ЦБ,
НА КОНЕЦ ПЕРИОДА



RUB / USD,
СРЕДНИЙ КУРС ЗА ГОД



■ - предыдущий прогноз от 29.04.2021

Прогноз по сектору



Номинальный
темп роста
2021

От 29.04.2021	Кредиты юр.лиц	Кредиты физ.лиц	Средства юр.лиц	Средства физ.лиц
Сектор Россия	9-10%	16-18%	13-15%	7-9%
СберБанк	В соответствии с сектором	В соответствии с сектором	В соответствии с сектором	В соответствии с сектором
От 29.07.2021	Кредиты юр.лиц	Кредиты физ.лиц	Средства юр.лиц	Средства физ.лиц
Сектор Россия	6-8%	18-20%	17-19%	7-9%
СберБанк	В соответствии с сектором	В соответствии с сектором	В соответствии с сектором	В соответствии с сектором

Прогноз показателей Сбера на 2021

		2021 От 29.04.2021	2021 От 29.07.2021
Эффективность	Отношение опер.расходов к опер.доходам (CIR) финансового бизнеса	Стабильно г/г	Stable y/y
	Рост операционных расходов	12-15%	12-15%
Рентабельность	Чистая процентная маржа (средняя)	снижение ~0.5 пп	5.2%
	Рост чистых комиссионных доходов	~10%	>10%
	Выручка цифровых нефинансовых сервисов (в части доли Сбербанка)	>200 млрд руб.	>200 млрд руб.
	Стоимость риска	~100 бп	70-90* бп
	Рентабельность капитала	>20%	>22%
Капитал	Достаточность базового капитала по Базелю 3.5 для Группы	~14 %	~14 %

*без учета позитивного эффекта от выбытия ГК Евроцемент в размере (25-30 бп)

Ограничение ответственности

Настоящая презентация подготовлена ПАО «Сбербанк России» («Банк»), и включенные в нее данные не подвергались независимой проверке. Настоящая презентация не представляет собой ни полностью, ни частично предложение о продаже или выпуске, приглашение к направлению предложений о продаже или выпуске или рекомендацию в отношении покупки, подписки, гарантии размещения или иного приобретения каких-либо акций Банка или любого участника группы Банка или каких-либо ценных бумаг, представляющих такие акции, или каких-либо иных ценных бумаг указанных лиц, и её не следует толковать в качестве таковой или таковой, и ни настоящая презентация или какая-либо ее часть, ни сам факт ее представления или распространения не являются основанием для какого-либо контракта, обязательства или инвестиционного решения, и на них не следует полагаться в связи с каким-либо контрактом, обязательством или инвестиционным решением. Информация, включенная в настоящую презентацию, является конфиденциальной и предоставляется вам исключительно для ознакомления и не подлежит воспроизведению, передаче или дальнейшему распространению каким-либо иным лицам или полной или частичной публикации для каких-либо целей.

Настоящая презентация не является предложением ценных бумаг для продажи в США. Банк не регистрировал и не намерен осуществлять регистрацию каких-либо своих акций или иных ценных бумаг, представляющих такие акции, в США или проводить публичное предложение каких-либо ценных бумаг в США. Акции или иные ценные бумаги, представляющие акции, не могут предлагаться или продаваться в США кроме как на основании исключения из требований по регистрации согласно Закону о ценных бумагах от 1933 г. или по сделке, на которую не распространяются требования Закона о ценных бумагах от 1933 г.

Настоящая презентация направляется и предназначена только: (А) лицам в странах, входящих в Европейскую экономическую зону (кроме Великобритании), которые являются «квалифицированными инвесторами» в значении Статьи 2(1)(е) Директивы о проспектах эмиссии (Директива 2003/71/ЕС) («Квалифицированные инвесторы»); (В) Квалифицированным инвесторам в Великобритании, которые являются инвестиционными профессионалами, подпадающими под действие Статьи 19(5) Приказа 2005 г. (о финансовой рекламе), принятого на основании Закона «О финансовых услугах и рынках» 2000 г. («Приказ»), и/или компаниям,

имеющим высокий уровень чистых активов, и иным лицам, подпадающим под действие Статьи 49(2)(а) по (d) Приказа, которым такая презентация может быть направлена на законных основаниях; и (С) иным лицам, которым настоящая презентация может быть направлена и для которых она может быть предназначена в соответствии с применимым законодательством (все такие лица, перечисленные в подпунктах с (А) по (С) выше по тексту, взятые вместе, далее именуются – «соответствующие лица»). Акции или иные ценные бумаги, представляющие акции, предоставляются только соответствующим лицам, и любые приглашение к направлению предложений, предложения или договоры о подписке, покупке или ином приобретении таких ценных бумаг могут направляться и заключаться только с соответствующими лицами. Лицо, не являющееся соответствующим лицом, не должно совершать каких-либо действий, полагаясь на настоящую презентацию или какую-либо ее часть.

Настоящая презентация не представляет собой предложение или приглашение к направлению предложений покупки, продажи, обмена или передачи ценных бумаг в России или в пользу или в интересах российских лиц, и не является рекламой ценных бумаг в России. Никакие из иностранных ценных бумаг, представляющие акции, не были и не будут зарегистрированы в России и не были и не будут допущены к размещению и/или публичному обращению в России. «Размещение» или «обращение» в России иностранных ценных бумаг, представляющих акции, не предусматривается, за исключением случаев, когда это разрешено российским законодательством.

Информация, приведенная в настоящей презентации, или озвученная в устных сообщениях руководства Банка, может содержать заявления прогнозного характера. Заявления прогнозного характера могут быть сделаны в отношении любых фактов, исключая факты, отнесенные к прошлым периодам, а также включать заявления касательно намерений, убеждений и текущих ожиданий Банка в отношении, помимо прочего, результатов деятельности Банка, его финансового положения, ликвидности, перспектив, роста, целевых показателей, стратегии и отрасли, в которой Банк ведет свою деятельность. По своей сути заявления прогнозного характера связаны с рисками и неопределенностями, поскольку они относятся к событиям и зависят от обстоятельств, которые могут произойти или не произойти в будущем. Банк предупреждает вас, что заявления прогнозного характера не

являются гарантией будущих показателей, и фактические результаты деятельности Банка, его финансовое положение, ликвидность и события в отрасли, в которой Банк осуществляет свою деятельность, могут существенным образом отличаться от прямо выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях прогнозного характера, приведенных в настоящей презентации или озвученных в устных заявлениях руководства Банка. Кроме того, даже если фактические результаты деятельности, финансовое положение, ликвидность и события в отрасли, в которой Банк осуществляет свою деятельность, будут соответствовать заявлениям прогнозного характера, приведенным в настоящей презентации или озвученным в устных заявлениях, эти результаты или события не могут рассматриваться в качестве показателя результатов деятельности и возможных событий в будущем.

Информация и мнения, приведенные в настоящей презентации или в устных заявлениях руководства Банка, предоставляются по состоянию на дату настоящей презентации и могут быть изменены без предварительного уведомления. На информацию, включенную в настоящую презентацию, и в устные заявления руководства Банка, а также на ее полноту для каких-либо целей полагаться не следует. Ни Банк, ни его дочерние общества, ни их соответствующие консультанты, должностные лица, сотрудники или агенты не предоставляют каких-либо заверений или гарантий в отношении точности информации или мнений или каких-либо убытков, возникших каким бы то ни было образом, прямо или косвенно, в результате использования настоящей презентации или ее содержания.

Настоящая презентация не адресована и не предназначена для распространения или использования каким-либо лицом или организацией, которое является гражданином или резидентом или находится в каком-либо месте, государстве, стране или иной юрисдикции, где такое распространение, публикация или использование противоречит требованиям законодательства или где для этого в любой такой юрисдикции необходима регистрация или лицензия.

Вы не должны хранить копии настоящей презентации.

Изучая настоящую презентацию, вы подтверждаете согласие с вышеуказанными положениями и обязуетесь их соблюдать.

Контакты Центра по работе с инвесторами

Руководитель
Центра Анастасия Белянина
aebelyanina@sberbank.ru

Команда IR Кирилл Соколов
kgsokolov@sberbank.ru Екатерина Хромова
evkhromova@sberbank.ru

Яна Ларионова
Larionova.y.mi@sberbank.ru Мария Шевцова
mvshevtsova@sberbank.ru

Андрей Раевский
aeraevskiy@sberbank.ru

Контакты Адрес:
117997, Москва, Вавилова 19
Телефон: +7 (495) 957-59-60
E-mail: ir@sberbank.ru
www.sberbank.com

Institutional Investor

Emerging EMEA Executive Team 2020

- Best IR Team
- Best IR Program
- Best CFO
- Best IR Professional
- Best Analyst Day
- Best ESG Metrics

Мобильное приложение «Акционер Сбера»

